



**Ficha técnico-económica**  
**Garbanzo**  
**Región Maule**

Parámetros generales A	
1 hectárea junio 2017	Variedad: Corriente
Tecnología de riego: secano	Destino de producción: consumo grano seco
Densidad (Plantas/ha): 120.000 a 140.000	Tecnología: media
Fecha de siembra: septiembre-octubre	Fecha de cosecha: febrero

Parámetros generales B	
Rendimiento (qqm/ha):	16
Precio de venta a productor (\$/qqm): <sup>(1)</sup>	90.000
Costo jornada hombre (\$/JH)	13.000
Tasa interés mensual (%):	1,50%
Meses de financiamiento:	7

Resumen contable:	
Ingreso por hectárea (e)	1.440.000
Costos directos por hectárea (a+b+c)	1.173.278
Costos totales por hectárea (a+b+c+d)	1.231.942
Margen bruto por hectárea (e - (a+b+c))	266.722
Margen neto por hectárea (e - (a+b+c+d))	208.058
Costo unitario	\$ 76.996

Costos directos	Época	Cantidad	Unidad	Precio(\$/Un)	Valor (\$)
<b>Mano de obra (a)</b>					
Limpia de terreno	Julio-agosto	2,0	JH	13.000	26.000
Control malezas manual y azadón	Octubre-diciembre	12,0	JH	13.000	156.000
Aplicación pesticidas	Octubre-diciembre	2,0	JH	13.000	26.000
Arranca de plantas	Enero-febrero	1,0	Ha	150.000	150.000
Cosecha, trilla, ensacado y llevar a bodega	Febrero	10,0	JH	13.000	130.000
<b>Total mano de obra</b>					<b>488.000</b>

<b>Maquinaria (b)</b>					
Aradura	Agosto-septiembre	1,0	ha	50.000	50.000
Rastrajes	Agosto-septiembre	3,0	ha	25.000	75.000
Siembra	Septiembre-octubre	1,0	ha	35.000	35.000
Surco entre hileras	Octubre-noviembre	1,0	ha	25.000	25.000
Cultivación y surco entre hileras	Octubre-noviembre	1,0	ha	25.000	25.000
Cosecha a maquila (5% de lo cosechado)	Febrero	80,0	Kg	900	72.000
Acarreo de cosecha a bodega (coloso y tractor)	Febrero	1600,0	Kg	20	32.000
<b>Total maquinaria</b>					<b>314.000</b>

<b>Insumos (c) <sup>(2)</sup></b>					
Semilla	Agosto	100,0	Kg	1.500	150.000
<b>Fertilizantes:</b>					
Superfosfato triple	Septiembre-octubre	200,0	Kg	370	74.000
<b>Fungicidas:</b>					
Manzate 200	Octubre-noviembre	2,0	Kg	4.500	9.000
<b>Insecticidas:</b>					
Zero 5EC	Octubre-diciembre	0,4	L	22.100	8.840
<b>Herbicidas:</b>					
Centurión 240 EC	Octubre-noviembre	0,5	L	35.500	17.750
<b>Fertilizantes foliares:</b>					
Terradorfoliar	Septiembre-noviembre	3,0	L	6.406	19.218
<b>Otros:</b>					
Hilo plástico para coser sacos	Febrero	4,0	U	800	3.200
Envase plástico con capacidad de 50 kilos	Enero-febrero	32,0	U	200	6.400
Análisis de suelo <sup>(3)</sup> (fertilidad completa)	Junio-julio	1,0	Análisis	27.000	27.000
<b>Total insumos</b>					<b>315.408</b>

**Total costos directos (a+b+c) 1.117.408**

Imprevistos (sobre el total de costos directos)	Anual	5%	Porcentaje	55.870
---	-------	----	------------	--------

**Costos indirectos (d)**

Ítem	Época	Cantidad	Unidad	Precio(\$/un)	Valor (\$)
Costo financiero (tasa de interés) <sup>(4)</sup>	Anual	1,5%	Porcentaje		58.664
Costo oportunidad (arriendo)					
Administración					
Impuestos y contribuciones					
<b>Total costos indirectos</b>					<b>58.664</b>

**Total costos 1.231.942**

Análisis de sensibilidad <sup>(5)</sup>			
Margen neto (\$/ha)			
Rendimiento (qqm/ha)	Precio (\$/qqm)		
	81.000	90000	99.000
14	-\$ 62.014	\$ 67.586	\$ 197.186
16	\$ 64.058	\$ 208.058	\$ 352.058
18	\$ 190.130	\$ 348.530	\$ 506.930

Costo Unitario (\$/qqm) <sup>(6)</sup>			
Rendimiento (qqm/ha)	14	16	18
Costo Unitario (\$/qqm)	\$ 85.307	\$ 76.996	\$ 70.197

**Notas:**

(1) El precio del quintal de garbanzo corresponde al promedio estimado de la región a nivel predial durante el periodo de cosecha en la temporada en el 2016/2017.

(2) El programa fitosanitario y nombre de productos es solo referencial y no constituye recomendación alguna por parte de Odepa. Para cada caso particular, consultar con un profesional calificado de acuerdo a las condiciones específicas de cada predio, especialmente el periodo de carencia de los pesticidas. El productor puede cambiar los parámetros a través de la ficha de simulación.

(3) La dosis de fertilización promedio podría variar de acuerdo a los resultados del análisis de suelo.

(4) 1.5% mensual simple, tasa de interés promedio de las empresas distribuidoras de insumos

(5) Margen neto corresponde a ingresos totales (precio venta x rendimiento) menos los costos totales.

(6) Representa el precio de venta mínimo para cubrir los costos totales de producción.