



Ficha técnico-económica
Poroto granado
Región Valparaíso

Parámetros generales A	
1 hectárea mayo 2014	Variedad: Cimarrón; Rubie
Tecnología de riego: Riego por surco	Destino de producción: Consumo fresco
Tecnología: Media	Cosecha: Enero-febrero
Siembra: Octubre	

Parámetros generales B	
Rendimiento (Kg/ha):	7.200
Precio de venta a productor (\$/Kg): (1)	400
Costo jornada hombre (\$/JH)	12.000
Tasa interés mensual (%):	1,50%
Meses de financiamiento:	5

Resumen contable:	
Ingreso por hectárea (e)	2.880.000
Costos directos por hectárea (a+b+c)	1.771.894
Costos totales por hectárea (a+b+c+d)	1.838.340
Margen bruto por hectárea (e - (a+b+c))	1.108.106
Margen neto por hectárea (e - (a+b+c+d))	1.041.660
Costo unitario	\$ 268

Costos directos	Época	Cantidad	Unidad	Precio(\$/Un)	Valor (\$)
Mano de obra (a)					
Siembra	Octubre	4,0	JH	12.000	48.000
Riegos	Octubre-enero	4,0	JH	12.000	48.000
Controles manual de malezas	Noviembre	10,0	JH	12.000	120.000
Aplicación fertilizantes	Octubre-noviembre	2,0	JH	12.000	24.000
Aplicación agroquímicos	Octubre-enero	3,0	JH	12.000	36.000
Cosecha (2)	Enero-febrero	7200,0	Kg	80	576.000
Total mano de obra					852.000

Maquinaria (b)					
Aradura	Septiembre	1,0	ha	48.000	48.000
Rastraje	Septiembre-octubre	3,0	ha	24.000	72.000
Melgadura y fertilización	Octubre	1,0	ha	24.000	24.000
Acequiadora	Octubre-noviembre	2,0	ha	6.000	12.000
Cultivación y fertilización	Octubre-noviembre	1,0	ha	24.000	24.000
Acarreo de insumos	Octubre-noviembre	1,0	ha	40.000	40.000
Total maquinaria					220.000

Insumos (c) (3)					
Semilla	agosto	150,0	Kg	2.500	375.000
Fertilizantes:					
Mezla hortalicera	Agosto-septiembre	200,0	Kg	380	76.000
Urea	Septiembre	100,0	Kg	370	37.000
Fungicidas:					
Ridomil Gold MZ 68 WP	Noviembre-diciembre	2,0	Kg	16.447	32.894
Insecticidas:					
Karate Zeon	Octubre-enero	1,0	L	35.500	35.500
Herbicida:					
Basagran 480	Octubre-noviembre	2,0	L	15.500	31.000
Acaricida:					
Vertimec	Noviembre-diciembre	1,0	L	18.500	18.500
Otros					
Terrasorb foliar	Octubre-enero	2,0	L	7.500	15.000
Envases	Enero-febrero	240,0	Un	100	24.000
Agua de riego	Octubre-enero	3,0	Un	10.000	30.000
Análisis de suelo (fertilidad completa) (4)	Junio-agosto	1,0	Análisis	25.000	25.000
Total insumos					699.894

Total costos directos (a+b+c)	1.771.894
--------------------------------------	------------------

Imprevistos (sobre el total de costos directos)	5%	Porcentaje	88.595
---	----	------------	--------

Costos indirectos (d)

Ítem	Época	Cantidad	Unidad	Precio(\$/un)	Valor (\$)
Costo financiero (tasa de interés) (5)	Septiembre-enero	1,5%	Porcentaje		66.446
Costo oportunidad (arriendo)					
Administración					
Impuestos y contribuciones					
Total costos indirectos					66.446

Total costos	1.926.935
---------------------	------------------

Análisis de sensibilidad (6)			
Margen neto (\$/ha)			
Rendimiento (Kg/ha)	Precio (\$/Kg)		
	360	400	440
6.480	\$ 468.505	\$ 727.705	\$ 986.905
7.200	\$ 665.065	\$ 953.065	\$ 1.241.065
7.920	\$ 861.625	\$ 1.178.425	\$ 1.495.225

Costo Unitario (\$/Kg) (7)			
Rendimiento (Kg/ha)	6.480	7.200	7.920
Costo Unitario (\$/Kg)	\$ 288	\$ 268	\$ 251

Notas:

- (1) El precio del kilo de poroto granado corresponde al promedio de las entrevistas (precio a productor) realizadas en los predios en la temporada 2013-2014.
- (2) La cosecha corresponde a que los kilos cosechados de poroto son depositados en lonas de 30 a 35 kilos. Estas son retiradas por los compradores.
- (3) El programa fitosanitario y nombre de productos es solo referencial y no constituye recomendación alguna por parte de Odepa. Para cada caso particular, consultar con un profesional calificado de acuerdo a las condiciones específicas de cada predio. El productor puede cambiar los parámetros a través de la ficha de simulación.
- (4) La dosis de fertilización promedio podría variar de acuerdo a los resultados del análisis de suelo.
- (5) 1,5% mensual simple, tasa de interés promedio de las empresas distribuidoras de insumos.
- (6) Margen neto corresponde a ingresos totales (precio venta x rendimiento) menos los costos totales.
- (7) Representa el precio de venta mínimo para cubrir los costos totales de producción.

