



Ficha técnico-económica
Repollo
Región de O' Higgins

Parámetros generales A	
1 hectárea Mayo 2015	Varietal: Savoy Ace de verano
Régimen hídrico: riego por surco	Destino de producción: consumo fresco
Densidad (Plantas/ha): 45.000	Tecnología: media
Fecha plantación: noviembre	Fecha cosecha: enero-febrero

Parámetros generales B	
Rendimiento (Un/ha):	35.000
Precio de venta a productor (\$/Un): ⁽¹⁾	150
Costo jornada hombre (\$/JH)	13.000
Meses de financiamiento:	4
Tasa interés mensual (%):	1,5%

Resumen contable:	
Ingreso por hectárea (e)	5.250.000
Costos directos por hectárea (a+b+c)	2.881.702
Costos totales por hectárea (a+b+c+d)	2.964.036
Margen bruto por hectárea (e - (a+b+c))	2.368.298
Margen neto por hectárea (e - (a+b+c+d))	2.285.964
Costo unitario	\$ 85

Costos directos	Época	Cantidad	Unidad	Precio (\$/Un)	Valor (\$)
Mano de obra (a)					
Riego	Noviembre-Febrero	8,0	JH	13.000	104.000
Trasplante	Noviembre	5,0	JH	13.000	65.000
Aplicación fertilizantes	Noviembre-enero	4,0	JH	13.000	52.000
Control manual de malezas	Noviembre-diciembre	10,0	JH	13.000	130.000
Aplicación agroquímicos	Noviembre-enero	3,0	JH	13.000	39.000
Cosecha ⁽²⁾	Enero-febrero	35000,0	Un	22	770.000
Total mano de obra					1.160.000

Maquinaria (b)					
Aradura	Octubre	1,0	ha	50.000	50.000
Rastrajes	Octubre-noviembre	3,0	ha	30.000	90.000
Melgadura y abonadura	Noviembre	1,0	ha	25.000	25.000
Acequiadura	Noviembre	2,0	ha	5.000	10.000
Aplicación pesticidas	Noviembre-diciembre	3,0	ha	20.000	60.000
Cultivación entre hileras y surco	Noviembre	2,0	ha	25.000	50.000
Acarreo de insumos	Noviembre-diciembre	1,0	ha	50.000	50.000
Acarreo de cosecha; tractor y coloso	Enero-febrero	35000,0	Un	4	140.000
Total maquinaria					475.000

Insumos (c) ⁽³⁾					
Planta ⁽⁴⁾	Octubre-noviembre	45000,0	Un	15	675.000
Fertilizantes:					
Mezcla 10-21-26	Noviembre	250,0	Kg	360	90.000
Urea	Noviembre	200,0	Kg	360	72.000
Salitre Potasico	Noviembre-diciembre	150,0	Kg	586	87.900
Fungicida:					
Bravo 720	Noviembre-enero	2,0	L	9.900	19.800
Ridomil Gold MZ 68 WG	Noviembre-diciembre	2,0	Kg	22.000	44.000
Insecticidas:					
Pirimor	Noviembre-enero	1,0	Kg	56.300	56.300
MTD 600 SL	Noviembre-diciembre	2,0	L	4.489	8.978
Otros:					
Break, adherente	Noviembre-enero	1,0	L	19.500	19.500
Terrasorb Foliar	Noviembre-enero	2,0	L	5.500	11.000
Análisis de suelo (fertilidad completa)	Agosto-septiembre	1,0	análisis	25.000	25.000
Total insumos					1.109.478

Total costos directos (a+b+c) **2.744.478**

Imprevistos (sobre el total de costos directos)	Octubre-enero	5%	Porcentaje		137.224
---	---------------	----	------------	--	---------

Costos indirectos (d)

Item	Época	Cantidad	Unidad	Precio(\$/un)	Valor (\$)
Costo financiero (tasa de interés) ⁽⁵⁾	Octubre-enero	1,5%	Porcentaje		82.334
Costo oportunidad (arriendo)					
Administración					
Impuestos y contribuciones					
Total costos indirectos					82.334

Total costos **2.964.036**

Análisis de sensibilidad ⁽⁶⁾			
Margen neto (\$/ha)			
Rendimiento (Un/ha)	Precio (\$/Un)		
	135	150	165
31.500	1.386.744	1.859.244	2.331.744
35.000	1.760.964	2.285.964	2.810.964
38.500	2.135.184	2.712.684	3.290.184

Costo Unitario (\$/Un) ⁽⁷⁾			
Rendimiento (Un/ha)	31.500	35.000	38.500
Costo Unitario (\$/Un)	\$ 91	\$ 85	\$ 80

Notas

(1) El precio del repollo cosechado corresponde al promedio de las entrevistas durante el periodo de cosecha a nivel predial en la temporada 2014-2015 (precio indicado por los agricultores).

(2) Consiste en: cortar, seleccionar y cargar camioneta para el mercado.

(3) Los insumos, el nombre de la variedad y nombre de productos es solo referencial y no constituye recomendación alguna por parte de Odepa. Para cada caso particular, consultar con un profesional calificado de acuerdo a las condiciones específicas de cada predio, considerando principalmente la carencia de los pesticidas aplicados. El productor puede cambiar los parámetros a través de la ficha de simulación.

(4) Se adquiere la planta en empresas especializadas en la zona.

(5) 1,5% mensual simple corresponde a la tasa de interés promedio de las empresas distribuidoras de insumos.

(6) Margen neto corresponde a ingresos totales (precio venta x rendimiento) menos los costos totales.

(7) Representa el precio de venta mínimo para cubrir los costos totales de producción para distintos rendimientos.

